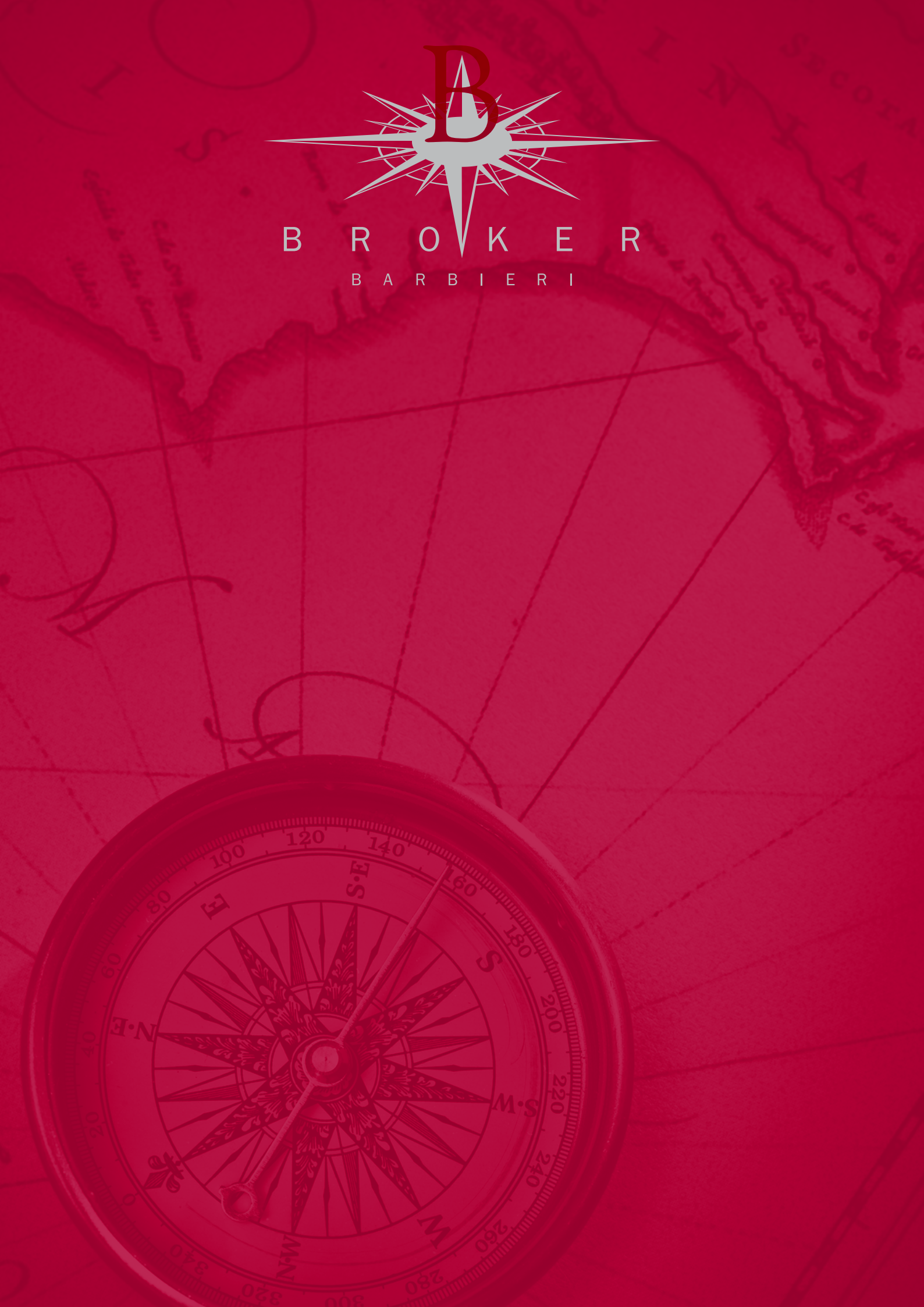
BROKER

BARBIERI



“Profeti del tempo. Come le nuvole ci rivelano in che direzione soffiano i venti in alto sopra di noi, così gli spiriti più leggeri e più liberi preannunciano con le loro tendenze il tempo che farà.”

Friedrich Wilhelm Nietzsche

B R O K E R

B A R B I E R I

LA STRADA

Non è facile scegliere la via da percorrere.
La nostra vocazione è quella di aiutarvi a scegliere
la migliore per voi. Per percorrerla insieme.

Indicare la direzione, cercare la via migliore, mostrare il giusto percorso. Queste sono le cose che animano la nostra attività da molti anni, con l'unico obiettivo di essere dei partner affidabili, presenti e capaci di garantire la sicurezza di cui ogni cliente ha bisogno.

BROKER
BARBIERI

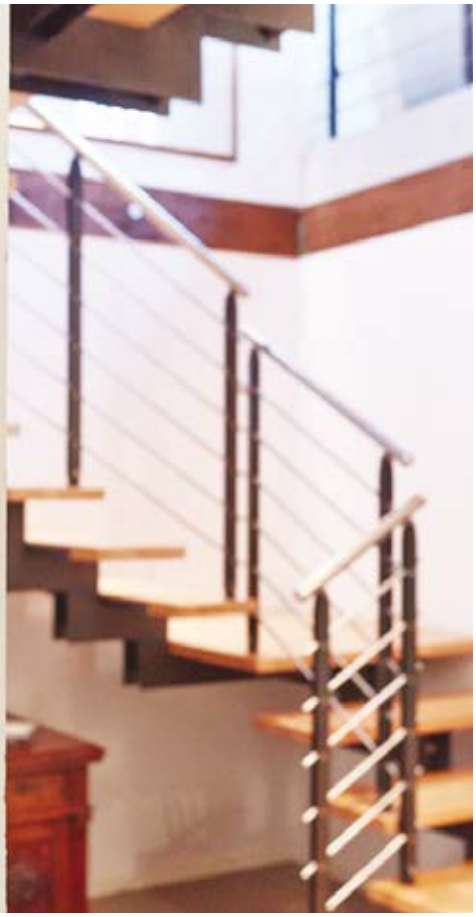
LA STRADA

Perchè affidarsi a B Broker

Siamo una società di brokeraggio creata appositamente per rispondere a molteplici necessità assicurative. Qualunque sia l'esigenza del nostro cliente, studiamo e valutiamo tutte le variabili nei minimi dettagli per poi creare una proposta assicurativa adeguata alle esigenze rilevate.

L'esperienza accumulata negli anni e la struttura della nostra società ci permettono di rispondere alle necessità del cliente in maniera professionale, competente e completa proponendo soluzioni personalizzate, adatte alle peculiarità del nostro interlocutore.

Abbiamo un solido legame con Venezia, città nella quale è nata B Broker, in un edificio storico a pochi passi da Piazza San Marco. In linea con l'evoluzione di mercati e dei processi di espansione nazionale e internazionale che ci hanno coinvolto, abbiamo di recente costituito una nuova sede a Mestre, in una zona strategica facilmente raggiungibile sia dal centro storico della città lagunare che dalle aree limitrofe, come Treviso, Padova, Vicenza e Verona e dalle principali città italiane ed estere.



B·BROKER

LA STRADA

L'esperienza pluriennale dei fondatori di B Broker, la competenza dei collaboratori, la completezza del servizio offerto sono solo alcuni degli elementi che rendono la nostra proposta non soltanto una scelta commercialmente vantaggiosa, ma una strada aperta e ben tracciata verso la sicurezza e la serenità.

Viviamo in una realtà in continua evoluzione: ogni giorno si affrontano rischi e nascono nuove esigenze assicurative. Crediamo che per portarvi lontano, per indicare in modo corretto la strada sia necessario essere sempre pronti ad affrontare al meglio qualsiasi sfida, conoscere tutte le possibilità per trasformarle in concrete opportunità.

B Broker vuole essere per voi un punto di riferimento; i nostri uffici, un luogo dove porre domande e ricevere risposte, un modo per essere sempre in contatto. I collaboratori di B Broker sono a disposizione per soddisfare ogni esigenza e curiosità, per essere un partner presente ed affidabile.

Il Broker Assicurativo

Il Broker di Assicurazione (o intermediario di assicurazioni) è un Consulente indipendente dalle Compagnie di Assicurazione, iscritto ad un apposito registro di tutti gli operatori assicurativi.
A differenza dell'agente "che agisce in nome o per conto di una o più imprese di assicurazione" (art. 109 del Codice delle Assicurazioni), il broker opera nell'interesse esclusivo del suo Cliente e non è legato ad alcuna Compagnia. È proprio questa sua autonomia che gli consente di individuare sempre la copertura più conveniente, confrontando liberamente i costi e le garanzie offerte dalle compagnie che operano sul mercato.
Il Broker rappresenta i propri Clienti presso gli Assicuratori e tratta per conto del Cliente stesso sia le condizioni di polizza, sia la gestione e la cosiddetta "manutenzione", sia i sinistri che dovessero verificarsi. Perciò il Broker deve conoscere profondamente l'attività del Cliente per evidenziare le situazioni "a rischio" e suggerire le possibili coperture o eventuali ottimizzazioni che possono anche essere di tipo non assicurativo.

LA MISSIONE

Una missione ambiziosa,
un lavoro delicato che necessita
di esperienza e sensibilità.

BROKER
BARBIERI

Amiamo fare il nostro lavoro e lo facciamo con passione, perché pensiamo che aiutare le persone ad affrontare al meglio le situazioni critiche sia un modo concreto e positivo per rendere migliore la società in cui viviamo e che giorno per giorno dobbiamo costruire. Avere sempre la risposta giusta per le esigenze dei nostri clienti non è soltanto il nostro obiettivo, è un impegno concreto. Ogni giorno.

LA MISSIONE

La soddisfazione del cliente è il nostro obiettivo

La cura e la soddisfazione del cliente sono la nostra missione. Desideriamo offrire la soluzione alle esigenze di sicurezza e protezione del nostro cliente, consigliandolo nel difficile tema della scelta assicurativa. Un confronto diretto e continuativo e una gestione trasparente delle operazioni sono i punti fondamentali che animano la nostra disponibilità e attenzione al cliente. Principi cardine che garantiscono il miglior risultato: la sicurezza di chi si rivolge a noi.

Lo staff

La nostra società è composta da personale preparato che da anni opera nel settore assicurativo:

- consulenti, capaci di fornire sempre la soluzione più adatta alle differenti esigenze assicurative;
- tecnici, che valutano le vostre necessità e i possibili rischi;
- staff amministrativo e commerciale, sempre presente per accogliervi e rispondere alle vostre domande.

Non è sufficiente dichiararsi consulenti per garantire un servizio trasparente, adeguato alle esigenze di un mondo in rapida e continua trasformazione. Non è abbastanza presentarsi come esperti di rilievo internazionale per garantire la qualità del servizio che offriamo.
Non basta nemmeno essere preparati e proporre elenchi di qualifiche, appellarsi ad etica ed integrità per assicurare la massima tranquillità.

Il nostro principale obiettivo è un cliente soddisfatto, informato e consapevole, vera ricchezza della nostra professione, un rapporto basato sulla fiducia e sulla trasparenza che porti verso una serenità vera.

LA MISSIONE

L'opinione
"Soltanto con passione e determinazione si raggiungono risultati che soddisfano i nostri clienti e che gratificano la nostra ambizione."

Aldo Barbieri

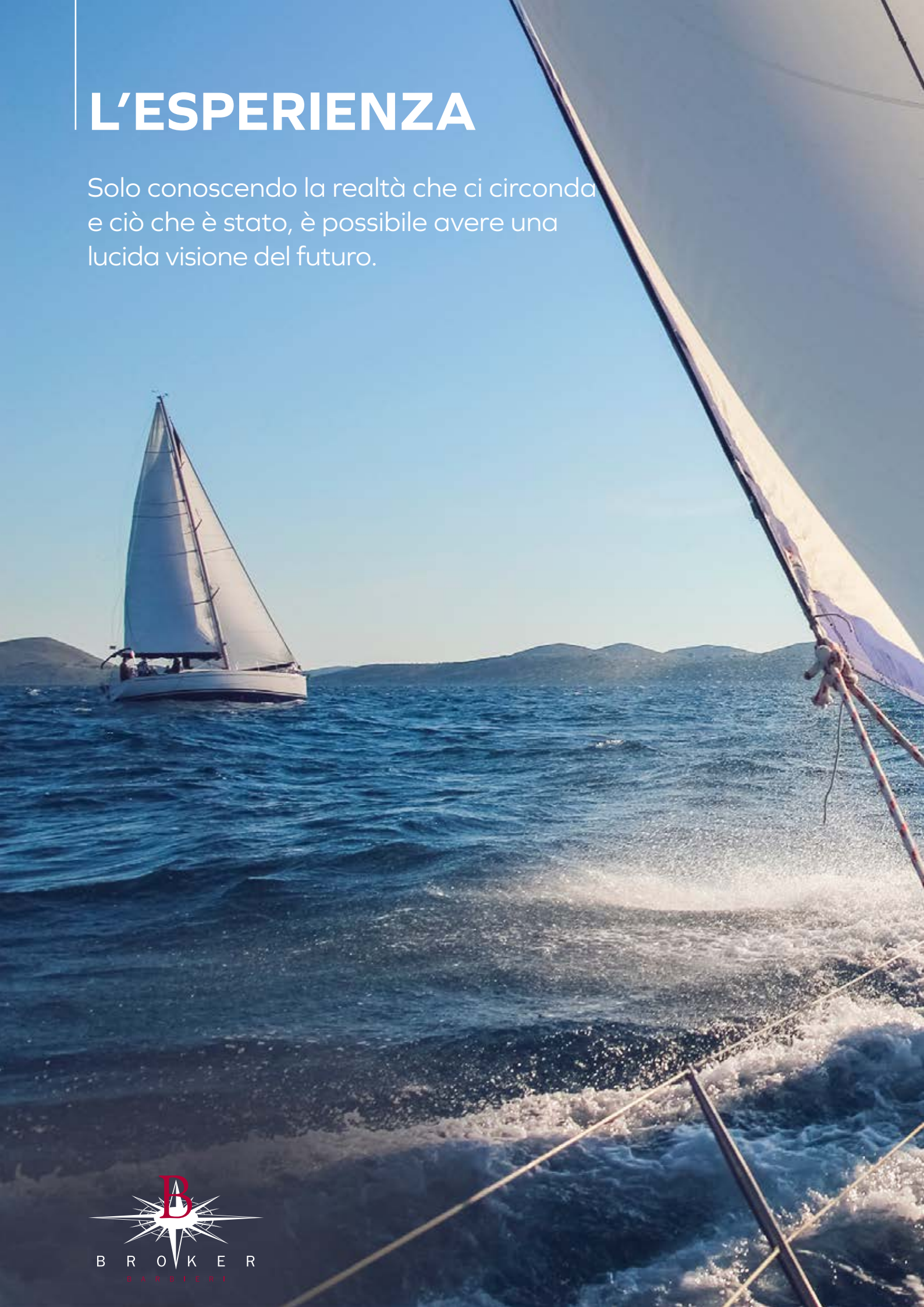
LA MISSIONE

Crediamo che per essere realmente vicini alle necessità dei nostri clienti e per raggiungere la meta desiderata sia indispensabile lavorare insieme:

- per identificare e valutare i fattori di rischio e per studiare la soluzione più efficace;
- per analizzare le polizze alla luce delle evoluzioni del mercato assicurativo e per formare e qualificare il personale addetto, stabilendo una scala di priorità in rapporto alla gravità dei rischi identificati e alle disponibilità finanziarie;
- per verificare periodicamente l'efficacia dei servizi offerti;
- per gestire correttamente i contratti assicurativi nel rispetto dell'evoluzione dei rischi.

L'ESPERIENZA

Solo conoscendo la realtà che ci circonda e ciò che è stato, è possibile avere una lucida visione del futuro.



BROKER
BARBIERI

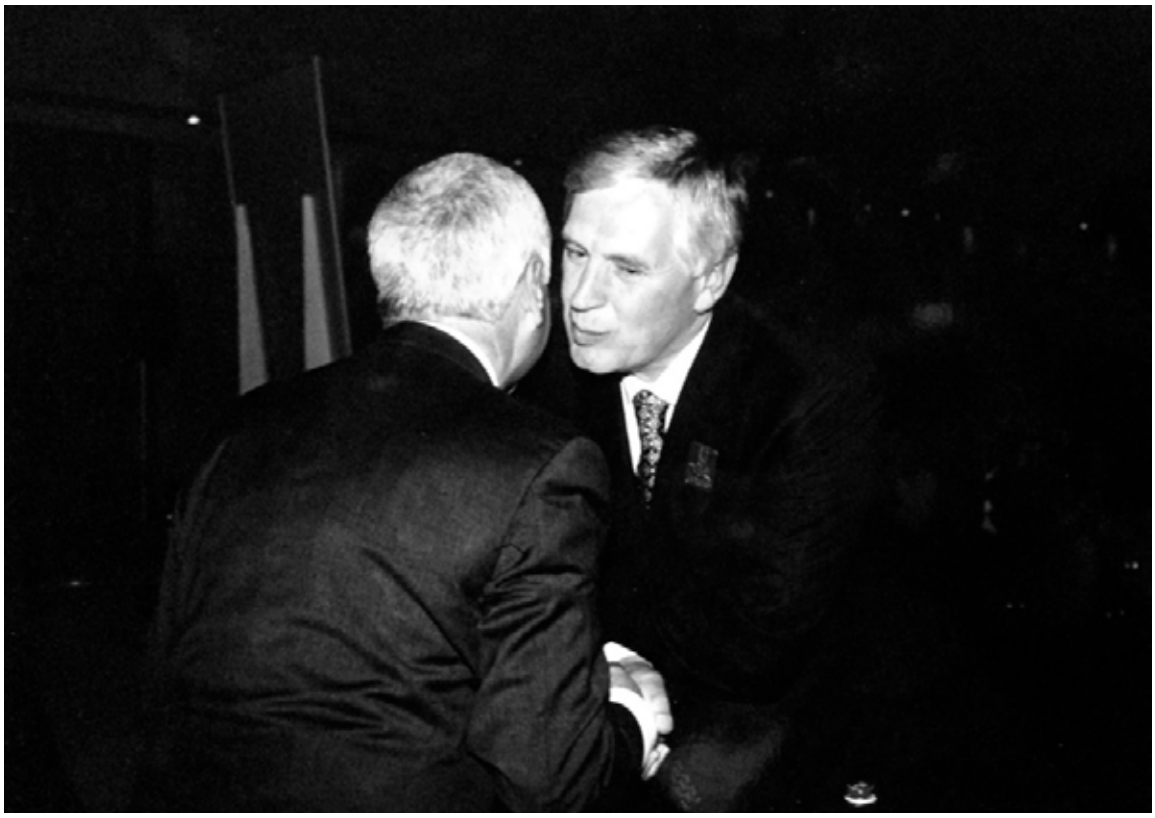
Il nostro lavoro di consiglieri, di guide è ambizioso e importante. Sappiamo di poterlo fare bene, grazie alla nostra esperienza; sappiamo di poter ricevere la vostra fiducia perché abbiamo percorso fino ad oggi un cammino lungo e significativo che ci ha fatto crescere, ci ha fatto capire quali sono le vie migliori per riuscire a costruire la sicurezza dei nostri clienti.
Ciononostante crediamo fortemente che ogni singolo giorno, ogni esperienza possa contribuire a renderci migliori, come persone e come professionisti.

L'ESPERIENZA

Un lungo percorso

Aldo e Michele Barbieri, prima di dare vita a B Broker nel 2007, hanno maturato esperienze assicurative di notevole spessore in alcune delle più grandi realtà italiane.

Aldo inizia la sua carriera come assicuratore a Reggio Emilia nel 1963 ad appena 21 anni, investendo grandi energie in un lavoro che fin da subito anima la sua passione. Successivamente diventa ispettore di direzione nel Veneto, per poi salire al ruolo di dirigente a Venezia per la prima Compagnia Italiana.
Dal '78 all'83 Aldo mantiene questo ruolo di responsabilità nella storica sede di Venezia e gli sarà affidata la guida di tutta l'area adriatica e ionica di Assicurazioni Generali. Ma le ambizioni e la continua voglia di crescita spingono Aldo a trasferirsi a Modena per occuparsi dell'aspetto assicurativo di molte tra le più grandi aziende italiane, maturando una grandissima esperienza che gli frutterà nel 1993 la guida della più grande Gerenza Assicurativa italiana. Grazie a queste esperienze Aldo diventa uno dei più esperti assicuratori nazionali ed è in grado di gestire un portafoglio clienti di notevoli dimensioni, oltre che un team di collaboratori sempre più consistente.



Michele, seguendo le orme paterne, inizia la sua carriera a Modena e poi a Milano nei primi anni '90, cominciando a muovere i primi passi nel settore assicurativo e crescendo grazie al prestigio e all'esperienza della grande Compagnia per cui lavora. Il suo percorso prosegue in altre grandi agenzie nazionali a Ferrara e in Toscana e nel 1997 giunge ad affiancare il padre nella sede di Venezia, la più grande agenzia d'Italia.

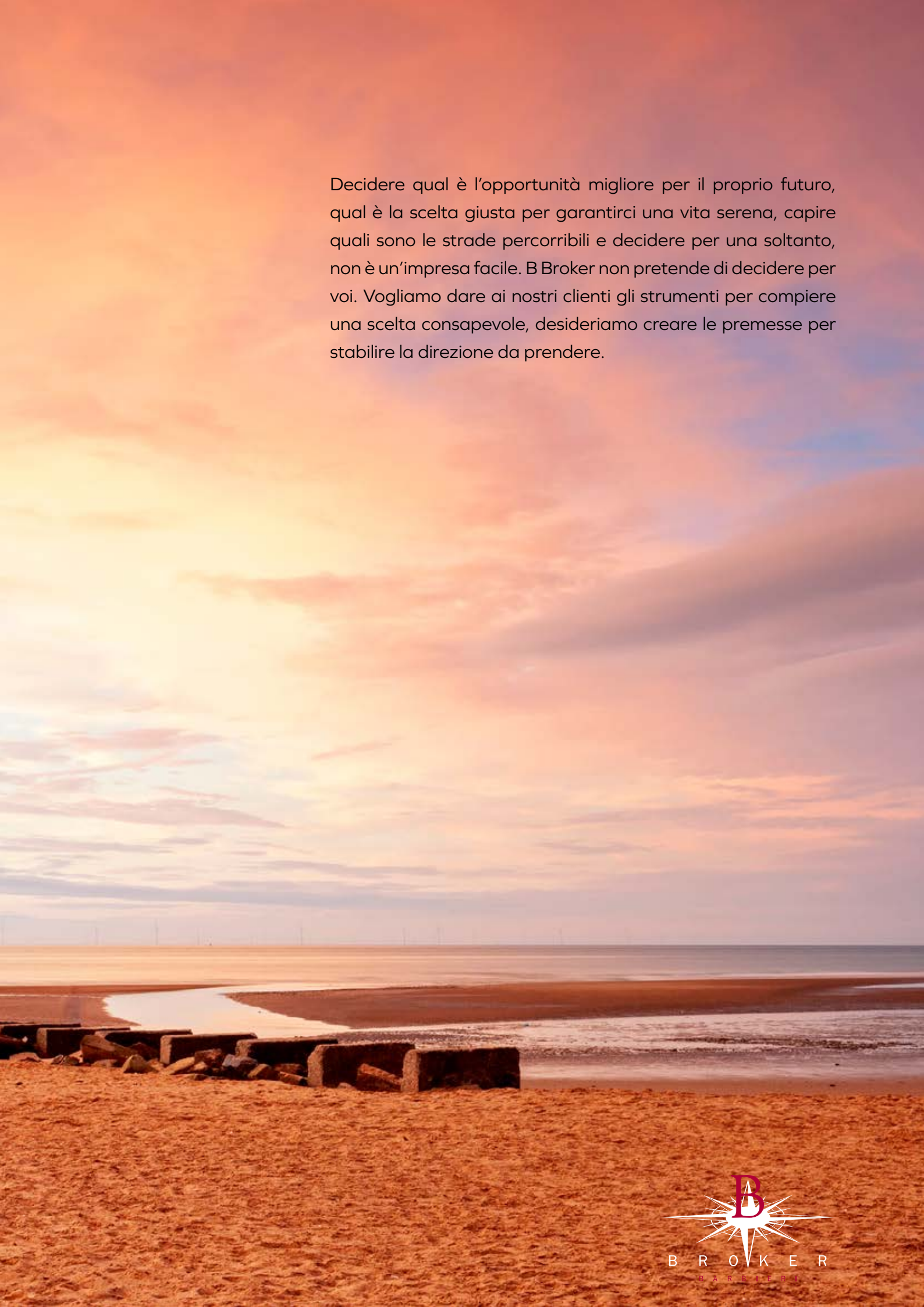
Da allora l'Agenzia sarà premiata per 3 anni consecutivi come la migliore su scala nazionale per crescita e consolidamento del volume d'affari.

Nel 2007 Aldo e Michele creano B Broker, società nata dalla tradizione e dall'esperienza dei due fondatori e contraddistinta da un carattere spiccatamente innovativo e intraprendente.
La scelta è dettata dall'esigenza di dare copertura ai grandi Gruppi Industriali con altre Compagnie operanti nei mercati internazionali.
Lo staff altamente qualificato completa questa nuova realtà, che coglierà opportunità preziose per i clienti in termini di sicurezza e serenità nelle proprie scelte.

LA SCELTA

Affrontare la vita con la serenità
che ciascuno merita: un vostro desiderio,
il nostro obiettivo quotidiano.

Decidere qual è l'opportunità migliore per il proprio futuro, qual è la scelta giusta per garantirci una vita serena, capire quali sono le strade percorribili e decidere per una soltanto, non è un'impresa facile. B Broker non pretende di decidere per voi. Vogliamo dare ai nostri clienti gli strumenti per compiere una scelta consapevole, desideriamo creare le premesse per stabilire la direzione da prendere.



LA SCELTA

Come operiamo

La soluzione assicurativa - secondo la strategia della gestione dei rischi (risk management) - deve essere il risultato di un'attenta valutazione. L'equazione rischio-assicurazione è spesso riduttiva e semplicistica, per cui un approccio tecnico e commerciale corretto e proficuo deve seguire una procedura articolata in alcune fasi. Ciò, oltre a facilitare la scelta migliore, garantisce una maggiore copertura dei rischi, anticipando spiacevoli mancanze nella copertura assicurativa.

Analisi dei rischi e delle polizze in corso

La prima fase consiste in un'attenta analisi della situazione di partenza: si individuano gli eventi che possono compromettere la stabilità dell'attività del cliente e si valutano i rischi connessi in modo da determinare la loro frequenza ed entità.
Si procede, quindi, con l'analisi delle polizze esistenti in modo da evidenziare l'effettiva estensione delle garanzie in essere, le esclusioni e le limitazioni contrattuali, la congruità dei costi sopportati.

L'opinione
"Un'attenta analisi anche delle più piccole variabili è fondamentale per dare la risposta assicurativa più adatta."

Michele Barbieri

Programma di sicurezza

È la fase nella quale si offre all'azienda la propria esperienza, coadiuvata dalla consulenza di tecnici altamente preparati, per il trattamento dei rischi individuati mediante la prima analisi, la riduzione di questi, il trasferimento non assicurativo o comunque l'assunzione in proprio con un opportuno programma di prevenzione e sicurezza. Solo al termine di questa fase si decide quali sono i rischi da assicurare e le loro priorità, procedendo alla riformulazione delle condizioni operanti sulle polizze in essere e predisponendo un piano assicurativo pertinente alle esigenze emerse.

Gestione operativa ordinaria e straordinaria

Ricevuto il mandato di brokeraggio per la gestione del portafoglio assicurativo con amministrazione in via esclusiva di tutte le polizze contratte dal cliente, si procede a:

- intermediare con le Compagnie per conto del cliente, le condizioni normative ed economiche delle polizze necessarie;
- curare l'emissione ed il perfezionamento delle stesse, illustrando l'adeguatezza alle aspettative dell'assicurato;
- attivare le procedure necessarie per istruire il personale aziendale sulle dinamiche delle polizze stipulate;
- gestire e mantenere aggiornati gli archivi;
- gestire le scadenze dei termini sia per il pagamento dei premi, sia per il rinnovo della polizza;
- eseguire gli aggiornamenti correnti;
- dare assistenza completa per ogni esigenza assicurativa;
- dare assistenza alla liquidazione dei danni, raccogliendo la documentazione necessaria ed offrendo consulenza legale e fiscale di alto profilo, coordinare eventuali perizie, interventi legali e modalità e tempi di risarcimento.

LA RELAZIONE

Vogliamo instaurare con voi un rapporto di fiducia e trasparenza, che vi porti verso una serenità vera.

BROKER
BARBIERI

La fiducia, la collaborazione, il rapporto proficuo e duraturo con i nostri clienti sono per noi valori di assoluto rilievo. Vogliamo instaurare una sinergia, intraprendere un percorso che si sviluppi nel tempo, che faccia superare le avversità e cogliere le opportunità. Vogliamo essere al fianco dei nostri clienti per farli sentire sicuri. Sempre.

LA RELAZIONE

Vita via est. La vita è un cammino

Noi di B Broker lo sappiamo, non sempre la vita regala delle sorprese piacevoli, ma sappiamo anche che con la preparazione, la professionalità, le competenze e la disponibilità si possono superare tutte le avversità e trasformare in opportunità gli ostacoli che possono presentarsi lungo il cammino.

I nostri tecnici sono a disposizione per intraprendere un rapporto di collaborazione di lungo corso, supportando e guidando i nostri clienti nelle loro scelte, mettendo a loro disposizione il nostro know-how.

La nostra Carta Servizi

La nostra Carta Servizi è stata concepita per essere un servizio annuale, strutturato in tre soluzioni progressive che racchiudono le proposte esclusive riservate ai nostri migliori clienti.
Un servizio innovativo e professionale realmente in grado di rendere la vostra vita più semplice, sicura e serena.

L'OFFERTA

La sicurezza per le vostre attività.
Per lavorare con tranquillità e avere la libertà di dedicarvi a ciò che vi appassiona.

BROKER
BARBIERI

La formazione e la preparazione dei nostri consulenti, dei tecnici e dei collaboratori ci permettono di spaziare su qualsiasi tipo di copertura, per offrire un servizio a 360°, realmente capace di rendere la vita più semplice, sicura e serena.

L'OFFERTA

Le aziende

Per qualsiasi tipo di realtà imprenditoriale privata: industria, commercio, settore dei servizi e alberghiero, seguiamo nel dettaglio tutti gli ambiti professionali dei nostri clienti. Le nostre offerte riguardano le assicurazioni danni ai beni, le assicurazioni patrimoniali e le assicurazioni a favore delle persone.

Assicurazioni danni ai beni

- Incendio della forma multi rischi o All Risk
- Assicurazione danni di interruzione di esercizio da incendio
- Furto e rapina
- Assicurazione guasti macchine e danni di interruzione di esercizio da guasti macchine
- Assicurazioni rischi informatici (polizza elettronica e informatica)
- Assicurazione beni in leasing o finanziati
- Rischi tecnologici
- Assicurazione trasporti (merci trasportate)
- Mostre e fiere
- Contractors' All Risk (CAR) e Erection All Risk (EAR)
- Decennale postuma danni all'opera e danni a terzi: garanzia di fornitura
- BBB (Bankers Blanket Bond)
- Globale gioiellieri
- Corpi natanti da diporto
- Cyber risk
- Polizza alberghi

Assicurazioni patrimoniali

- Responsabilità civile aziendale per danni a terzi e a prestatori d'opera
- Responsabilità civile prodotti
- Responsabilità civile degli amministratori, sindaci e dirigenti (D&O)
- Responsabilità civile professionale
- Controversie di lavoro (Employment Practice Liability Insurance)
- Responsabilità civile auto (RCA) e corpi veicoli terrestri (CVT)
- RCA flotte
- Complementari auto (ritiro patente, infortuni conducenti e trasportati, difesa legale, garanzia di assistenza, ecc.)
- Responsabilità civile vettoriale
- Tutela giudiziaria
- Cauzione/crediti

Assicurazioni a favore di persone

- Vita a capitalizzazione e caso di morte (temporanea e a vita intera)
- TFM (trattamento di fine mandato)
- LTC (Long Term Care) – assicurazione per non autosufficienza
- Vita ed infortuni dirigenti obbligatorie e facoltative ex CCNL
- Vita ed infortuni uomini chiave
- Vita a capitalizzazione per patto di non concorrenza
- Infortuni amministratori, dirigenti, dipendenti
- Malattie (rimborso spese e/o diaria)
- Invalidità permanente da malattie
- Garanzia di assistenza
- Convenzioni

B
VAN
GELI
STA
MEVS

Sezione speciale grandi rischi

Abbiamo un forte retaggio storico nella cura delle Grandi Aziende, sia private che pubbliche (Regioni, Comuni, Consorzi, ASL, Aziende Ospedaliere, Aziende Municipalizzate).

Per le grandi Aziende Private, in sinergia con le più rinomate Compagnie mondiali, definiamo Convenzioni Multirischi e capitolati di polizza adeguati alle esigenze assicurative. La stretta collaborazione con il management aziendale permette di posizionarci sul mercato con il collocamento dei migliori pacchetti assicurativi.

Per queste Aziende intendiamo valorizzare le nostre risorse con un rapporto diretto che non si limiti ad offrire la propria assistenza nella fase di acquisizione della clientela, ma che rimanga pienamente disponibile a monitorare con continuità la vita e l'evoluzione delle attività e ad adeguare le prestazioni assicurative al variare delle condizioni: vivere con l'Azienda ci aiuta a seguirne il ritmo per far respirare il clima migliore.

I privati

La nostra quotidiana esperienza ci induce a completare la nostra offerta anche nell'ambito della vita privata per affrontare i problemi per i quali è possibile, anzi, è auspicabile, trovare una risposta assicurativa.

Per questo siamo pronti a studiare per la clientela privata le soluzioni più opportune per assicurare:

- Multirischi delle abitazioni-Polizze Incendio e furto VIP
- Globale fabbricati
- Vita a capitalizzazione e caso morte
- Piani previdenziali
- Infortuni ed Invalidità Permanente da Malattia
- Assistenza sanitaria e Rimborso spese di ricovero per malattie ed infortuni
- LTC (Long Term Care) – assicurazione per non autosufficienza
- Responsabilità civile auto e CVT (Incendio, furto e kasko)
- Responsabilità civile della famiglia (RC del capofamiglia)
- Tutela legale

I NOSTRI CLIENTI

Ancora oggi la nostra garanzia sono i clienti
che anno dopo anno continuano
ad affidarsi a noi.

BROKER
BARBIERI

Conosciamo a fondo i nostri clienti, per questo li mettiamo al centro della nostra attività. Non siamo semplici intermediari ma dialoghiamo costantemente con le aziende per aiutarle a quantificare e a gestire i rischi.
Ci teniamo a informare i nostri clienti e a renderli consapevoli, perché la loro sicurezza è la nostra serenità.

Hanno scelto di affidarsi a noi

Soltanto con passione e determinazione si raggiungono risultati che soddisfano i nostri clienti e gratificano la nostra ambizione.
Ecco perché la nostra garanzia sono le realtà che negli anni hanno deciso di affidare ad Aldo e a Michele la protezione della loro attività.

AIVE group
ANSALDO ENERGIA
BAGLIONI HOTELS & RESORTS
BiomedDevice
BUCINTORO
CIPRIANI
Confartigianato
Consorzio Alta Velocità
Comunità Ebraica Venezia
DAUNIA CALVELLO parco eolico
EGLO
IMPRESA GARBUIO
Gestione Ristoranti Venezia 88
GRUPPO SME
la Biennale di Venezia
MARSILLI
Maserati
Mobiliare Veneta
LASAMETALLI
Policlinico Città di Udine
TOSHIBA Transmission & Distribution Europe
Tozzi
turboalgor
V.T.P. VENEZIA TERMINAL PASSEGGERI
VENEZIA FC
Venice LIMOUSINE SERVICE
Vinyls

BROKER
BARBIERI

Viale Ancona, 43 - 30172 Mestre (Ve)
T. +39 041.5231888 - F. +39 041.2412938
info@barbieribroker.it
barbieribroker.it

tratti.it

B

BROKER

BARBIERI